

# Entrega final del proyecto de empresa

## 1. DESCRIPCIÓN DE LA IDEA DE NEGOCIO

Mi idea consiste en una empresa de intercambios, estudio del idioma y experiencias en el extranjero.

## 2. JUSTIFICACIÓN DE LA IDEA DE NEGOCIO

### A) LEGALIDAD

Para que la creación de mi empresa sea legal, necesita una serie de documentaciones y normativas las cuales debe cumplir.

En primer lugar, como empresa necesita la certificación [UNE19701](#)<sup>1</sup>, la cual la cámara de comercio de Sevilla me facilita. Necesito [crear un documento esencial certificado](#), que incluye mi documentación notarial, mi alta en el Censo de Empresari@s, DNI y una liquidación de [Impuestos de Transmisiones Patrimoniales](#).

Lo que realmente necesito justificar aquí, es el tema de viajar con menores a otros países y hacer posible la estancia con una familia ya allí. Para esto no puedo prescindir de la [autorización para viajes de menores al extranjero](#)<sup>2</sup>, [autorización de estancia por estudios](#)<sup>3</sup>

Aparte de lo anterior, el primer paso para que mi empresa sea 100% real tengo que hacer el registro de esta misma, en cuyo proceso podría recurrir al asesoramiento de la Cámara de Comercio de Sevilla.

Unas empresas que requieren una legalidad muy similar a la que idea presenta pueden ser [EF](#) o [Doctor Language](#), por ello he descubierto que necesito una [política de privacidad](#), y me he basado en ella, ya que Doctor Language es una empresa legal con la que he viajado.

Contando con estos documentos, no hay ninguna normativa que pudiese buscarle las cosquillas a mi idea de empresa, a no ser que en algún momento cometa infracciones como viajar sin los documentos necesarios para ello. Lo que quiere decir que no hay motivos sancionables.

---

<sup>1</sup> Una nueva norma nacional, la cual, mejora las políticas de Compliance para evitar posibles infracciones o delitos.

<sup>2</sup> Actualmente necesita esta autorización para viajar al extranjero con menores, ya sea tu hijo con quien estés viajando, o con un menor con el cual no estas emparentado. Esta ley está desarrollada especialmente para proteger la seguridad de menores por el tema de secuestros/secuestros parentales. En este documento se debe incluir todos los siguientes datos: DNI, nombre completo y dirección de los padres del menor, del menor, y de la persona con la que este vaya a viajar; destino de procedencia y destino final.

- [Reglamento \(UE\) 2016/399 del Parlamento Europeo y del Consejo, de 9 de marzo de 2016, por el que se establece un Código de normas de la Unión para el cruce de personas por las fronteras \(Código de fronteras Schengen\).](#)
- [Ley Orgánica 1/1996, de 15 de enero, de Protección Jurídica del Menor, de modificación parcial del Código Civil y de la Ley de Enjuiciamiento Civil.](#)
- [Ley Orgánica 4/2015, de 30 de marzo, de protección de la seguridad ciudadana.](#)

<sup>3</sup> Esta autorización justifica el hecho de que residas con tu familia anfitriona, y de que residas en el país legalmente.

### B) SALUBRIDAD

Considerando las características de mi idea de negocio, no dañaría la salud tanto física como mental de nadie, de hecho, todo lo contrario.

Aprender hace a las personas realizar un autoconocimiento de ellas mismas, genera bienestar y aparte te hace sentir realizad@, aprender desarrolla nuestra mente, especialmente cuando se trata de aprender idiomas, lo cual hace nuestro razonamiento y habilidades comprensivas mejorar notablemente, por no hablar de la memoria. Pero lo que estoy contando son simplemente los beneficios de aprender, nada que actualmente no se sepa, a lo que añado por otra parte, que los jóvenes que realizan viajes al extranjero sin sus padres, como los que mi idea propone, te hacen madurar a una muy temprana edad.

Ni mi empresa ni ninguna similar o que promueva lo mismo daña la salubridad social, por lo que ya he explicado anteriormente.

### C) SOSTENIBILIDAD

En el desarrollo de mi empresa no hay ningún factor que conlleve producir contaminación o atentar contra el medio ambiente, ya que mi actividad empresarial sería comunicarme con clientes interesados en clases de idioma o viajes al extranjero, por tanto, la mayoría del trabajo es telemática, exceptuando reuniones esenciales. No solo es el hecho de no dañar el medio ambiente, sino que los papeles que se utilicen serán reciclados, la basura que se produzca será clasificada y reciclada, si necesito transportarme a algún lugar la opción de usar las motos eléctricas que hay por Sevilla o transportarme en bici/transporte público.

Además de buscar para mi publicidad empresas que puedan fabricarme tarjetas de visitas y carteles reciclados@s.

Por último, se intentaría que todo cuanto sea posible de usar y compartir mediante dispositivos electrónicos sustituyese el gasto de papel innecesario. No puedo dejar atrás el hecho de que para los viajes siempre se volaría con [TUIfly](#) o [Condor](#), dos de las menos contaminantes en el mundo<sup>4</sup>.

<sup>4</sup> TUIfly y Condor se encuentran entre los 10 primeros clasificados de la tabla de compañía aéreas menos contaminantes que encabeza la británica TUI Airways.

Este contenido ha sido publicado originalmente por **Diario EL COMERCIO** en la siguiente dirección:

<https://www.elcomercio.com/actualidad/aerolineas-alemanas-contaminan.html>. Si está pensando en hacer uso del mismo, por favor, cite la fuente y haga un enlace hacia la nota original de donde usted ha tomado este contenido. [ElComercio.com](http://ElComercio.com)

### 3. INVERSIÓN INICIAL

#### A) TABLA DE ACTIVOS

<b>ACTIVO NO CORRIENTE</b>	<b>1.349,40€</b>
<u>Inmovilizado intangible</u>	144€
Marca	144€
Ley de protección de datos	0€
<u>Inmovilizado material</u>	1.205,40€
12 sillas	197,70€
6 mesas	221,70€
2 proyectores	200 €
2 portátiles	518€
Impresora	68€
<u>Inversiones inmobiliarias</u>	0€
X	X
<u>Inversiones financieras a largo plazo</u>	0€
X	
<b>ACTIVO CORRIENTE</b>	<b>1.096,15€</b>
<u>Existencias</u>	96,15€
Pack de material de oficina	59,70€
Folios	25,77€
Esponjas de limpieza	1,52€
Productos de limpieza	9,16€
<u>Deudores comerciales</u>	0€
X	X
<u>Inversiones financieras a corto plazo</u>	0€
X	X
<u>Efectivo</u>	1.000€
Cuenta bancaria	1.000€
<b>TOTAL DE LOS ACTIVOS</b>	<b>2.445,55€</b>

## B) JUSTIFICACIÓN DE DATOS

### ACTIVO NO CORRIENTE

#### Inmovilizado intangible

Marca (el precio al ser la primera vez que se registra es más elevado, luego varía al registrar la marca por segunda, tercera, etc... vez.)

[http://www.oepm.es/es/propiedad\\_industrial/preguntas\\_frecuentes/FaqSignos14.html?modalidadFaq=modalidad.2](http://www.oepm.es/es/propiedad_industrial/preguntas_frecuentes/FaqSignos14.html?modalidadFaq=modalidad.2)

Ley de protección de datos: La ley de protección de datos está basada en un curso llamado bonificable, y los hay gratuitos

<https://www.adams.es/cursos-gratuitos/informatica-profesional/lev-proteccion-datos-lopd-/27009#.YE43Tv3FR-U>

#### Inmovilizado material

Sillas para el alumnado que van en conjunto con las mesas: Son packs de 2, por tanto  $32,95 \text{ €} \cdot 6 \text{ packs} = 197,70 \text{ €}$

[https://www.amazon.es/KitGarden-Sillas-Plegables-Multifuncional-Blanco/dp/Bo8433YTNN/ref=pd\\_bxgy\\_img\\_3/258-4858100-0865466?encoding=UTF8&pd\\_rd\\_i=Bo8433YTNN&pd\\_rd\\_r=b517474a-738e-4fa8-9f15-6136d78bde76&pd\\_rd\\_w=cPeYx&pd\\_rd\\_wg=PHt5X&pf\\_rd\\_p=12d945b9-5148-4c92-8c2a-6d4b36ee4de4&pf\\_rd\\_r=C883B9FVVNXG9WJF99FT&psc=1&refRID=C883B9FVVNXG9WJF99FT](https://www.amazon.es/KitGarden-Sillas-Plegables-Multifuncional-Blanco/dp/Bo8433YTNN/ref=pd_bxgy_img_3/258-4858100-0865466?encoding=UTF8&pd_rd_i=Bo8433YTNN&pd_rd_r=b517474a-738e-4fa8-9f15-6136d78bde76&pd_rd_w=cPeYx&pd_rd_wg=PHt5X&pf_rd_p=12d945b9-5148-4c92-8c2a-6d4b36ee4de4&pf_rd_r=C883B9FVVNXG9WJF99FT&psc=1&refRID=C883B9FVVNXG9WJF99FT)

Mesas, 6 mesas porque es una mesa cada dos alumnas: Cada mesa consta de un precio de  $36,95 \text{ €} \cdot 6 \text{ mesas que necesito} = 221,70 \text{ €}$

[https://www.amazon.es/Mesa-plegable-resina-152x70x74-cm/dp/Bo7SCPO4G1/ref=sr\\_1\\_37?mk\\_es\\_ES=ÁMÁŽŮÑ&dchild=1&keywords=mesa&qid=1615724429&sr=8-37](https://www.amazon.es/Mesa-plegable-resina-152x70x74-cm/dp/Bo7SCPO4G1/ref=sr_1_37?mk_es_ES=ÁMÁŽŮÑ&dchild=1&keywords=mesa&qid=1615724429&sr=8-37)

2 proyectores:  $100 \text{ €} \cdot 2 \text{ proyectores} = 200 \text{ €}$

Proyectores necesarios a la hora de impartir clases.

[https://www.amazon.es/dp/Bo83XBPF3O/ref=sspa\\_dk\\_detail\\_1?psc=1&pd\\_rd\\_i=Bo83XBPF3O&pd\\_rd\\_w=zv6u7&pf\\_rd\\_p=5f25be7b-80cd-4c25-8d91-1b1227f5fe0a&pd\\_rd\\_wg=2iEys&pf\\_rd\\_r=BoRBPB2WCW9NR1EVH2K1&pd\\_rd\\_r=7cc147f9-e964-4522-a8fa-b8dac00aaa7e&spLa=ZW5jcmlwdGVkUXVhbGlmaWVvPUEwNTI0MzY5MjU3WTc2R1U4ToOxNiZ3aWRnZXROYW1lPXNwX2RldGFpbF00aGVtYXRpYyZhY3Rpb249Y2xpY2tSZWRpcmVjdCZkb05vdExvZ0NsaWNRPXRydWU=](https://www.amazon.es/dp/Bo83XBPF3O/ref=sspa_dk_detail_1?psc=1&pd_rd_i=Bo83XBPF3O&pd_rd_w=zv6u7&pf_rd_p=5f25be7b-80cd-4c25-8d91-1b1227f5fe0a&pd_rd_wg=2iEys&pf_rd_r=BoRBPB2WCW9NR1EVH2K1&pd_rd_r=7cc147f9-e964-4522-a8fa-b8dac00aaa7e&spLa=ZW5jcmlwdGVkUXVhbGlmaWVvPUEwNTI0MzY5MjU3WTc2R1U4ToOxNiZ3aWRnZXROYW1lPXNwX2RldGFpbF00aGVtYXRpYyZhY3Rpb249Y2xpY2tSZWRpcmVjdCZkb05vdExvZ0NsaWNRPXRydWU=)

2 portátiles:  $259 \text{ €} \cdot 2 \text{ portátiles} = 518 \text{ €}$

[https://www.amazon.es/Acer-Chromebook-314-CB314-1H-Procesador/dp/Bo85PDG71J/ref=sr\\_1\\_1\\_sspa?mk\\_es\\_ES=ÁMÁŽŮÑ&dchild=1&keywords=portatil&qid=1615725184&sr=8-1-spons&psc=1&spLa=ZW5jcmlwdGVkUXVhbGlmaWVvPUEwNTI0MzY5MjU3WTc2R1U4ToOxNiZ3aWRnZXROYW1lPXNwX2FoZiZhY3Rpb249Y2xpY2tSZWRpcmVjdCZkb05vdExvZ0NsaWNRPXRydWU=](https://www.amazon.es/Acer-Chromebook-314-CB314-1H-Procesador/dp/Bo85PDG71J/ref=sr_1_1_sspa?mk_es_ES=ÁMÁŽŮÑ&dchild=1&keywords=portatil&qid=1615725184&sr=8-1-spons&psc=1&spLa=ZW5jcmlwdGVkUXVhbGlmaWVvPUEwNTI0MzY5MjU3WTc2R1U4ToOxNiZ3aWRnZXROYW1lPXNwX2FoZiZhY3Rpb249Y2xpY2tSZWRpcmVjdCZkb05vdExvZ0NsaWNRPXRydWU=)

Impresora:

[https://www.amazon.es/Impresora-Multifuncional-Canon-TS3350-inyección/dp/Bo7WV4XBSP/ref=sr\\_1\\_11?mk\\_es\\_ES=ÁMÁŽŮÑ&dchild=1&keywords=impresora&qid=1615727800&sr=8-11](https://www.amazon.es/Impresora-Multifuncional-Canon-TS3350-inyección/dp/Bo7WV4XBSP/ref=sr_1_11?mk_es_ES=ÁMÁŽŮÑ&dchild=1&keywords=impresora&qid=1615727800&sr=8-11)

#### Inversiones inmobiliarias

(No tengo inversiones inmobiliarias, por lo menos no en una primera idea de la empresa, aunque es una opción considerable si todo funciona debidamente y da un beneficio que me permita llevarlo a cabo)

#### Inversiones financieras a largo plazo

Préstamo privado entre familiares: Como ya he mencionado otras veces; para no actuar con bancos de por medio y así pérdidas económicas en intereses u otros costes no financiamos y prestamos el dinero que necesitamos entre nosotros y luego lo devolvemos)

### ACTIVO CORRIENTE

#### Existencias

Pack de material de oficina: Al ser dos profesores y yo se les proporciona a los empleados un pack de materiales de oficina para su trabajo incluyendo; bolígrafos, lápices, grapadora...

Serían  $3 \text{ packs} \cdot 19,90 \text{ €} = 59,70 \text{ €}$

[https://www.amazon.es/Pack-Material-Oficina-Subrayadores-Bol%C3%ADgrafos/dp/Bo8F3TCMHH/ref=sr\\_1\\_6?\\_mk\\_es\\_ES=ÁMÁŽŃ&dchild=1&keywords=pack+de+material+de+oficina&qid=1615726815&sr=8-6](https://www.amazon.es/Pack-Material-Oficina-Subrayadores-Bol%C3%ADgrafos/dp/Bo8F3TCMHH/ref=sr_1_6?_mk_es_ES=ÁMÁŽŃ&dchild=1&keywords=pack+de+material+de+oficina&qid=1615726815&sr=8-6)

Pack de 2.500 folios (comprar en mayores cantidades me economiza el precio del producto):

[https://www.amazon.es/Navigator-Expression-Paquete-impresora-fotocopiadora/dp/Bo04W6KEDQ/ref=sr\\_1\\_1\\_sspa?\\_mk\\_es\\_ES=ÁMÁŽŃ&dchild=1&keywords=Folios&qid=1615734842&sr=8-1-spons&psc=1&smid=A1OBIR3RFNHISB&spLa=ZW5jcnlwdGVkUXVhbGlmaWVyPUEyUTNOOFFBTzdFWVkwJmVuY3J5cHRlZElkPUEwODYzNDE2MUxBSo1TMDJTTDhNMSZlbnNyeXB0ZWZlZElkPUEwMDc1OTIzMopEQzFJMkxLU09JTCZ3aWRnZXROYW1lPXNwX2FoZiZhY3Rpb249Y2xpY2tSZWRpcmVjdCZkb05vdExvZ0NsaWNRpXRydWU=](https://www.amazon.es/Navigator-Expression-Paquete-impresora-fotocopiadora/dp/Bo04W6KEDQ/ref=sr_1_1_sspa?_mk_es_ES=ÁMÁŽŃ&dchild=1&keywords=Folios&qid=1615734842&sr=8-1-spons&psc=1&smid=A1OBIR3RFNHISB&spLa=ZW5jcnlwdGVkUXVhbGlmaWVyPUEyUTNOOFFBTzdFWVkwJmVuY3J5cHRlZElkPUEwODYzNDE2MUxBSo1TMDJTTDhNMSZlbnNyeXB0ZWZlZElkPUEwMDc1OTIzMopEQzFJMkxLU09JTCZ3aWRnZXROYW1lPXNwX2FoZiZhY3Rpb249Y2xpY2tSZWRpcmVjdCZkb05vdExvZ0NsaWNRpXRydWU=)

Pack esponjas de limpieza:

[https://www.amazon.es/Spontex-61590001-Estropajos-Poliuretano-Unidades/dp/Bo08Lo5XTO/ref=sr\\_1\\_10?\\_mk\\_es\\_ES=ÁMÁŽŃ&dchild=1&keywords=pack+de+productos+de+limpieza&qid=1615734611&sr=8-10](https://www.amazon.es/Spontex-61590001-Estropajos-Poliuretano-Unidades/dp/Bo08Lo5XTO/ref=sr_1_10?_mk_es_ES=ÁMÁŽŃ&dchild=1&keywords=pack+de+productos+de+limpieza&qid=1615734611&sr=8-10)

Pack de productos de limpieza multiusos:

[https://www.amazon.es/Sanytol-Limpiador-Desinfectante-Multiusos-Superficies/dp/Bo85SVFTCW/ref=sr\\_1\\_9?\\_mk\\_es\\_ES=ÁMÁŽŃ&dchild=1&keywords=pack+de+productos+de+limpieza&qid=1615735087&sr=8-9](https://www.amazon.es/Sanytol-Limpiador-Desinfectante-Multiusos-Superficies/dp/Bo85SVFTCW/ref=sr_1_9?_mk_es_ES=ÁMÁŽŃ&dchild=1&keywords=pack+de+productos+de+limpieza&qid=1615735087&sr=8-9)

### Deudores comerciales

Además de que al comienzo de la empresa no es usual tener deudores comerciales, mi empresa solo permitirá los pagos sin excedentes temporales (solo pagos anticipados) para sí ahorrarnos deudas y problemas con clientes incompetentes.

### Inversiones financieras a corto plazo

No tengo inversiones financieras a corto plazo ya que tengo a largo plazo la que ya he explicado anteriormente.

### Efectivo

Mi empresa dispone de un efectivo de 1.000€ de efectivo ya que es el dinero que tiene en la cuenta bancaria gracias a los ahorros y dinero guardado para invertir en mi proyecto de empresa.

## 4. ESTRUCTURA DE COSTES

### A) TABLA DE COSTES

<b>COSTES DE EXPLOTACIÓN</b>	<b>18.880,97€</b>
<u>Reposición de existencias</u>	<b>96,15€</b>
Factura de pack de material de oficina	59,70€
Factura de pack de 2.500 folios	25,77€
Factura de pack esponjas de limpieza	1,52€
Factura de productos de limpieza multiusos	9,16€
<u>Costes de personal</u>	<b>9.000€</b>
Sueldos	9.000€/ 6 meses
<u>Otros costes de explotación</u>	<b>9.784,82€</b>
Local	3.900€/6 meses
Servicios de publicidad	1.200€/ 6 meses
Seguro de responsabilidad civil	122€/año
Prevención de riesgos laborales	242,50€/ año
Servicios de alarmas y seguridad	246,84€/6 meses
Servicios de mantenimiento de la web	60€/6 meses
Línea telefónica	123,48€/6 meses
<b>COSTES FINANCIEROS</b>	<b>0€</b>
X	X
<b>TOTAL DE LOS COSTES</b>	<b>18.880,97€</b>
<b>TOTAL ACTIVOS Y COSTES</b>	<b>21.326,52€</b>

## B) JUSTIFICACIÓN DE DATOS

### COSTES DE EXPLOTACIÓN

#### Reposición de existencias

Reposición de nuestras existencias, por tanto, a partir de la segunda compra las existencias pasan a formar parte de este apartado;

Factura de reposición de pack de material de oficina: Serían 3 packs · 19,90€ = 59,70€

[https://www.amazon.es/Pack-Material-Oficina-Subrayadores-Bol%C3%ADgrafos/dp/Bo8F3TCMHH/ref=sr\\_1\\_6?\\_mk\\_es\\_ES=ÁMÁŽ&Ž&dchild=1&keywords=pack+de+material+de+oficina&qid=1615726815&sr=8-6](https://www.amazon.es/Pack-Material-Oficina-Subrayadores-Bol%C3%ADgrafos/dp/Bo8F3TCMHH/ref=sr_1_6?_mk_es_ES=ÁMÁŽ&Ž&dchild=1&keywords=pack+de+material+de+oficina&qid=1615726815&sr=8-6)

Factura de reposición de pack de 2.500 folios:

[https://www.amazon.es/Navigator-Expression-Paquete-impresora-fotocopiadora/dp/Bo04W6KEDQ/ref=sr\\_1\\_1\\_sspa?\\_mk\\_es\\_ES=ÁMÁŽ&Ž&dchild=1&keywords=Folios&qid=1615734842&sr=8-1-spons&psc=1&smid=A1OBIR3RFNHISB&spLa=ZW5jenlwdGVkUXVhbGlnaWVYPUFyUTNOOEFBTzdFWVkwJmYyY3J5cHRlZElkPUEwODYzNDE2MUxBSolTMDJTTDhNMSZlbnNyeXB0ZWRBZEIkPUEwMDc1OTZMopEQzFJkxLUo9JTCZ3aWRnZXROYW1lPXNwX2FoZiZhY3Rpb249Y2xpY2tSZWRpcmVjdCZkb05vdExvZ0NsaWRnPXRYdWU=](https://www.amazon.es/Navigator-Expression-Paquete-impresora-fotocopiadora/dp/Bo04W6KEDQ/ref=sr_1_1_sspa?_mk_es_ES=ÁMÁŽ&Ž&dchild=1&keywords=Folios&qid=1615734842&sr=8-1-spons&psc=1&smid=A1OBIR3RFNHISB&spLa=ZW5jenlwdGVkUXVhbGlnaWVYPUFyUTNOOEFBTzdFWVkwJmYyY3J5cHRlZElkPUEwODYzNDE2MUxBSolTMDJTTDhNMSZlbnNyeXB0ZWRBZEIkPUEwMDc1OTZMopEQzFJkxLUo9JTCZ3aWRnZXROYW1lPXNwX2FoZiZhY3Rpb249Y2xpY2tSZWRpcmVjdCZkb05vdExvZ0NsaWRnPXRYdWU=)

Factura de reposición de pack esponjas de limpieza:

[https://www.amazon.es/Spontex-61590001-Estropajos-Poliuretano-Unidades/dp/Bo08Lo5XTO/ref=sr\\_1\\_10?\\_mk\\_es\\_ES=ÁMÁŽ&Ž&dchild=1&keywords=pack+de+productos+de+limpieza&qid=1615734611&sr=8-10](https://www.amazon.es/Spontex-61590001-Estropajos-Poliuretano-Unidades/dp/Bo08Lo5XTO/ref=sr_1_10?_mk_es_ES=ÁMÁŽ&Ž&dchild=1&keywords=pack+de+productos+de+limpieza&qid=1615734611&sr=8-10)

Factura de reposición de pack de productos de limpieza multiusos:

[https://www.amazon.es/Sanytol-Limpiador-Desinfectante-Multiusos-Superficies/dp/Bo85SVFTCW/ref=sr\\_1\\_9?\\_mk\\_es\\_ES=ÁMÁŽ&Ž&dchild=1&keywords=pack+de+productos+de+limpieza&qid=1615735087&sr=8-9](https://www.amazon.es/Sanytol-Limpiador-Desinfectante-Multiusos-Superficies/dp/Bo85SVFTCW/ref=sr_1_9?_mk_es_ES=ÁMÁŽ&Ž&dchild=1&keywords=pack+de+productos+de+limpieza&qid=1615735087&sr=8-9)

#### Costes de personal

Sueltos de los profesores de inglés con un curso TOEFL: 1.500€ mensuales · 6 meses = 9.000€/año

<https://www.glassdoor.es/Sueldos/sueldos-empresa.htm?sc.occupationParam=profesor+de+ingl+©>

Prevención de riesgos laborales pago de una vez al año: 242,50€

<https://riesgoslaborales.net>

#### Otros costes de explotación

Local: Alquiler de 650€/mes · 6 meses = 3.900€/año

<https://www.idealista.com/en/inmueble/37944812/>

Línea telefónica: 20,58 · 6 meses = 123,48€

La línea del fijo que necesito tener en el local donde se imparten las clases para que los clientes llamen.

[https://landing.altas-internet.com/Aloha\\_SoloFibra100Mb\\_FixedInternet\\_1\\_0?encid=vsO%252fbCadnqhbQeyC%252bqNQaO%253d%253d&c-sig=1615737723-2393096](https://landing.altas-internet.com/Aloha_SoloFibra100Mb_FixedInternet_1_0?encid=vsO%252fbCadnqhbQeyC%252bqNQaO%253d%253d&c-sig=1615737723-2393096)

Seguro de responsabilidad civil: <https://www.aseguratunegocio.com/guias/cuanto-cuesta-seguro-responsabilidad-civil>

Alarma: Basándome en la realidad, he decidido preguntar a mi padre los costes reales de las empresas con las que él trabaja.

Mensualmente la alarma con [Prosegur](#) tiene un coste de 41,14€ · 6 meses = 246,84€

(Factura adjunta al final del documento)

Web y su mantenimiento: Basándome también en datos reales de mi padre, que trabaja con [Creamerito](#), tiene un pago de una vez al año de 120€, 10€ mensuales. 60€ cada 6 meses.

(Factura adjunta al final del documento)

### COSTES FINANCIEROS

(No tengo costes financieros ya que los préstamos familiares que hacemos consisten en devolver la cantidad que te ha sido prestada sin intereses y tampoco tengo comisiones bancarias ya que intento actuar el menor número de veces posibles con los bancos)

·El coste de los primeros 6 meses al comenzar mi empresa sería de **21.326,52€**, estos datos están calculados basándome en datos que he investigado, y datos que he recopilado de mi experiencia en casa gracias a mis padres. He intentado acercarme lo máximo posible a la realidad para recopilarlos, y que si el día de mañana quiero llevar mi idea a cabo, tener cifras fiables que me proporcionen un conocimiento real del coste económico que conlleva.

## 5. PRECIO Y VIABILIDAD

### A) ESTIMACIÓN DE CLIENTES Y COSTE MEDIO

Mi estimación de clientes sería, de forma realista: una empresa que recién comienza no tiene una amplia clientela, por tanto estimo tener 70 clientes anuales por los siguientes motivos: La agencia con la que yo viajé se encuentra en Sevilla y está expuesta al mismo público que lo estaría la mía por lo que es un ejemplo perfecto en el que basarse, era una agencia no muy conocida y más familiar, hacía demasiado uso de publicidad y en mi caso eso cambiaría.

Además de que tengo recursos para conseguir más clientela gracias a que en Irlanda tengo contactos y amistades interesadas en llevar a cabo esta actividad con sus hijos, sin mencionar que esta práctica es muy popular en allí y sería sencillo conseguir personas interesadas.

Basándome en que mi agencia tenía 70 alumnos, sin gran uso de publicidad y solo hacía intercambios con origen en España,

estimo tener al menos 10 alumnos más que ellos, la justificación es, claramente al tener 2 orígenes de viaje en lugar de 1, tu clientela aumenta, no la he duplicado aun así, sino que he calculado, a raíz de cuando yo estuve en Irlanda contando este proyecto, varias personas estuvieron muy interesadas en saber los precios de la actividad porque quería organizarlo con sus hijos, de estas personas, 9-10 eran familias de nuestro pueblo (Killaloe) que ya habían realizado más actividades internacionales con alumnos (en Irlanda es mucho más frecuente) y por ello asumo 10 estudiantes más que la agencia que solo efectuaba los intercambios desde Sevilla. Por lo que mi empresa tendría 80 alumnos anuales aproximadamente.

Mi coste medio de los primeros 6 meses sería de  $18.880,97 \cdot 2 = 37.761,94€$  anuales.

Ahora calculamos el coste medio anual menos los costes que ya eran anuales: **37.761,94€ - 242,50€**(prevención de riesgos laborales)-**122€**(seguro de responsabilidad civil)=**37.397,44€, coste medio anual.**

(Mis cálculos tienen que ser anuales ya que mis servicios son viajes con duraciones de 10 meses)

$CMe = 37.397,44€ : 80 \text{ alumnos} = 467,468€$  cada alumno. Serían 38,95€ mensuales por alumno.

### B) PRECIO DEL PRODUCTO Y JUSTIFICACIÓN

Para calcular el precio final de mi servicio tengo que saber que tengo un coste medio por alumno de 467,468€, ahora hay que incluir en el precio los vuelos, coste del colegio anual, uniformes, transfers, estancia, pago de la convalidación de notas, etc...

En el viaje hay 4 vuelos incluidos (vuelo de ida en agosto y vuelta el junio, y vuelos de ida y vuelta en navidad) por los que el alumno paga dentro del precio, con una media de coste de 300€ cada uno:

$300€ \cdot 4 \text{ vuelos} = 1.200€$  por alumno + 467,468€ anteriores de CMe = 1.667,468€

Continuamos añadiendo el precio de los transfers que son 4 también son cerca de 100€ (calculados con la distancia desde el aeropuerto de Dublín al pueblo de Killaloe)

$100€ \cdot 4 \text{ transfers} = 400€$  + 1.667,468€ anteriores = 2.067,468€

A las familias se les realiza un pago mensual de 600€ y la estancia dura 9 meses

$600€ \cdot 9 \text{ meses} = 5.400€$  + 2.067,468€ anteriores = 7.467€

Continuamos con el precio del curso escolar (ya que en el extranjero no es público y además tienes que comprar los uniformes aparte que son bastante caros, especialmente para las chicas, por las faldas largas)

Curso escolar 500€ + 150€ de uniforme = 650€ de escolarización + 7.467,468€ = 8.117,468€

Y por último la [convalidación](#) de las notas en España que ronda los 180€

$180€ + 8.117,468€ = 8.297,468€$

La clave de mi empresa es poder ser más económica que las demás competidoras, además de familiar y cercana.

Me gustaría fijar un precio de 9.000€.

De esta forma obtendría anualmente un beneficio de 702,53€ anuales por alumno; que me darían un beneficio mensual de 58,54€ por cada alumno, calculando tener 80 alumnos anuales obtendría 4.683,2€ mensuales y 56.198,4€ al año, por lo que no solo es viable, sino que es muy rentable.

(Estas empresas son de las que más beneficios obtienen debido a la creciente demanda de estudiantes que se están interesando poco a poco en realizar viajes al extranjero.)

En mi empresa singularmente no se optará por cobrar cifras impagables por la mayoría de la sociedad, sino en conseguir que el mayor número de personas disfruten de la experiencia